

【ベトナム人向け】
「交渉力」徹底強化セミナー
～あらゆるビジネスシーンにおいて～

Kosaido HR Vietnam

2020年10月22日&23日開催(2日連続)



negotiation

Fanpage: Đào tạo nhân sự - Kosaido Vietnam
Email : training@kosaidovn.com
Hotline : 024 6687 8381

徹底ワークによる研修

交渉術のより深い理解と習得のため、
研修全体の半分以上は、ワーク(演習)時間となります。

- ・進め方の説明と結果の解説
- ・グループ討議
- ・ロールプレイング
- ・グループワーク、ペアワーク



コース概要と講師略歴

第1部:なぜ交渉が必要か

- ・意見対立が交渉を導く
- ・意見対立を分類する
- ・意見対立を解決する

第2部:交渉術

- ・単なる会話と交渉の相違点
- ・交渉術の性質
- ・交渉術を、分野、課題、レベルに応じて分類する

第3部:交渉術の特徴

- ・交渉相手との関係性
- ・両者のベネフィットとは
- ・交渉術による会話
- ・交渉術による両者の利点を考える

第4部:求められる重要なスキル

- ・成功する交渉術の定義
- ・交渉戦略:効果的な戦略立案のため、状況と立場を分析し理解する
- ・交渉術に必要なスキル習得の準備

第5部:質疑応答

コース概要と講師略歴



【日 時】2020年10月22日(木)～23日(金)／両日 8:30～17:00

【場 所】ハノイ市中心部(会場詳細は開催までにご案内します)

【定 員】最大25名様

【参加費】3,500,000VND+VAT(10月~~15~~16日までにお申し込みの方への事前割引)

※10月~~16~~17日以降でのお申し込みの場合は、4,600,000VND+VAT

※テキスト代、昼食代、ティーブレイク(お茶、茶菓子)を含む。

■担当講師

Mrs. Dinh Thi Ha Quynh (会社社長、エグゼクティブコンサルタント)

日系企業・団体にて20年以上の勤務経験を持つ(Japan Foundation、JICA、JBIC)

2015年より、ハノイの日系商社の代表を務める。

日越企業での働き方や思考に関する深い知識と卓越した専門性により、Quynh講師は廣濟堂HRベトナムの委託講師として幅広い研修分野で活躍し、毎回、ご参加者様から高い評価をいただいております。

担当研修例: チームビルディング研修、モチベーション研修、ロジカルシンキング研修、リーダーシップ研修、マネジメントスキル研修、交渉術研修、ビジネスマナー研修など。